

Cristiano Rodrigues

São Paulo, SP, Brasil 

+55 (11) 97974-2747 

cristiano.rodrigues@gmail.com 

linkedin.com/in/cristianorodrigues 

Desarrollo de Negocios Tecnológicos | Alianzas Estratégicas | Ecosistemas de Productos y Tecnología

Profesional de tecnología con más de 25 años de experiencia en ingeniería de semiconductores, sistemas embebidos, conectividad inalámbrica, ecosistemas de IoT, servicios de manufactura (ODM/EMS) y desarrollo de negocios tecnológicos.

Durante los últimos 15 años, ha desempeñado funciones orientadas al cliente en las áreas de ingeniería de aplicaciones, marketing de productos, desarrollo de negocios, ventas técnicas y alianzas estratégicas, apoyando la expansión de mercado en toda América Latina.

Combina una sólida experiencia técnica con liderazgo en desarrollo de negocios y una trayectoria comprobada en la creación de alianzas estratégicas, la expansión de ecosistemas tecnológicos y la alineación de las necesidades de los clientes con las hojas de ruta de productos y tecnología.

Principales Competencias

- Responsable de iniciativas de desarrollo de negocios en ODM, EMS y white label, respaldando una sólida y diversificada cartera de oportunidades en América Latina.
- Desarrolló iniciativas de ecosistema tecnológico y expansión de mercado que impulsaron la adopción de LoRaWAN en aplicaciones de medición inteligente, seguimiento de activos, logística, servicios públicos, ciudades inteligentes y monitoreo de ganado.
- Trayectoria comprobada en el desarrollo de alianzas estratégicas y la introducción de nuevas ofertas tecnológicas mediante la colaboración con fabricantes, distribuidores, operadores y proveedores de soluciones.
- Amplia experiencia en la alineación de los requisitos de los clientes con la estrategia de productos, las organizaciones de ingeniería y las operaciones de manufactura en mercados internacionales.
- Sólida experiencia en liderazgo multifuncional, coordinando equipos y partes interesadas de las áreas de desarrollo de negocios, gestión de productos, ingeniería, ventas y operaciones.

Experiencia Profesional

Quectel Wireless Solutions

Gerente Técnico de Ventas – Soluciones ODM, EMS y *White Label* | nov/2024 – actualidad

- Introdujo y estableció las actividades de desarrollo de negocios de ODM y EMS de Quectel en América Latina, apoyando a clientes y equipos regionales de ventas desde México hasta Argentina.
- Gestiona una sólida y diversificada cartera de oportunidades para el FY2026 y actúa como principal enlace entre clientes, organizaciones de producto, equipos de ingeniería y operaciones de manufactura en China.
- Lideró la calificación de oportunidades, la definición del alcance de las soluciones y la alineación de las partes interesadas para aplicaciones de dispositivos conectados, incluidos el seguimiento de activos, la gestión de flotas, el monitoreo de ganado, la automatización industrial y la medición inteligente.

- Apoyó el lanzamiento exitoso de más de una docena de proyectos de ODM y EMS, incluidos programas que se convirtieron en negocios recurrentes.
- Mantiene visibilidad sobre las oportunidades y los programas activos, coordinándose con los equipos de producto y manufactura para identificar riesgos, alinear a las partes interesadas y apoyar una ejecución exitosa.

Vermont Rep

Gerente de Desarrollo de Negocios | oct/2018 – oct/2024

- Lideró iniciativas de desarrollo de negocios y expansión de mercado de LoRaWAN en Brasil, representando a Semtech y apoyando la adopción de la tecnología en diversos segmentos industriales.
- Desarrolló estrategias de mercado, alianzas de ecosistema y programas de relacionamiento con clientes que involucraron a distribuidores, operadores de redes, proveedores de tecnología e integradores de soluciones.
- Definió y promovió una propuesta de valor multiprotocolo que combinaba las tecnologías LoRaWAN y Bluetooth.
- Apoyó la expansión de la adopción de LoRaWAN en diversas aplicaciones, contribuyendo al crecimiento sostenido y a la consolidación de esta línea de negocio.
- Introdujo la línea de productos Flex Power Modules en el portafolio de Vermont mediante relaciones estratégicas en el sector y amplió su penetración en cuentas clave, aumentando la participación en la cartera de los clientes de aproximadamente un 60 % a un 90 %.

Unitec Semicondutores

Coordinador de Marketing de Productos y Ventas | oct/2015 – oct/2018

- Lideró actividades de marketing de productos y definición de portafolio para una iniciativa brasileña de semiconductores orientada a soluciones de IoT y conectividad.
- Realizó análisis de mercado, investigación de las necesidades de los clientes y desarrollo de hojas de ruta para identificar oportunidades de productos y definir futuras ofertas de semiconductores.
- Apoyó la definición de productos de IoT y conectividad inalámbrica, incluidas las primeras soluciones basadas en LoRa.

Avnet Electronics Marketing

Ingeniero de Aplicaciones de Campo | nov/2011 – sept/2015

- Se desempeñó como el único ingeniero de aplicaciones de campo de Xilinx responsable de Brasil, actuando como principal enlace entre los clientes, los equipos de ventas de Avnet, las organizaciones de ingeniería de Xilinx en Estados Unidos y el representante de la empresa para América del Sur.
- Ejerció liderazgo técnico en soluciones de FPGA y procesamiento embebido para los sectores industrial y de telecomunicaciones.
- Se convirtió en el referente técnico de las soluciones Freescale en Avnet, apoyando a clientes en diferentes tecnologías de semiconductores.

Opto Eletrônica

Ingeniero Sênior de Desarrollo | abr/2010 – oct/2011

- Lideró el desarrollo, basado en FPGA, de un sistema de procesamiento de video infrarrojo para un dispositivo de imagen térmica.
- Trabajó en un equipo multidisciplinario de ingeniería en el desarrollo de soluciones avanzadas de visión embebida, incluidas contribuciones a un sistema de procesamiento de imágenes basado en FPGA destinado al programa de satélites CBERS.

Freescall Semiconductor (Motorola SPS hasta abr/2004)

Ingeniero de Diseño de Circuitos Integrados | 2002 – 2010

- Se especializó en verificación funcional y diseño digital de microcontroladores automotrices de 32 bits.
- Participó en la definición de la arquitectura y la verificación de un coprocesador de temporización automotriz.
- Lideró la implementación de metodologías avanzadas de verificación, incluidas técnicas de verificación formal.

Formación Académica

Ingeniería de Computación – Universidad Estatal de Campinas (UNICAMP, 2001)

Posgrado en Gestión de Proyectos (FGV, 2008)

Posgrado en Gestión Empresarial (FDC, 2022)

Idiomas

Portugués (nativo) | Inglés (fluido) | Español (fluido) | Francés (intermedio) | Chino mandarín (básico)

Publicaciones Técnicas y Reconocimientos

- Autor de dos artículos presentados en IEEE LATW sobre metodologías de verificación funcional y formal (2005, 2009).
- Motorola Bravo Award (2003)
- Freescale Distinguished Author Award (2005)
- Freescale e-Intelligence Author Award (2009)